



HAAK & CHRIST GMBH

EIN BESONDERER FANG

AUF EINEN BLICK

Unternehmen

- Name: Haak & Christ GmbH
- Standort: Bielefeld
- Branche: Großhandel
- Produkte und Leistungen: Import von Seafood und Fisch, Vertrieb unter Eigen- oder Kundenmarke, Aufbau kompletter Sortimente für Cash & Carry-Vertriebsschienen
- Mitarbeiter: 35
- Website: www.haak-christ.de
- Partner: Unirez GmbH
- SAP-Lösung: SAP Business One

Herausforderungen

- Prozesse in Auftragsbearbeitung und Lagerlogistik optimieren
- Chargen lückenlos dokumentieren
- Effizienz bei der Kommissionierung erhöhen

Entscheidung für SAP Business One

- Bewährter Standard und flexible Anpassungsmöglichkeiten
- Idealer Workflow von Einkauf bis Auslieferung
- Keine zusätzlichen Schnittstellen erforderlich

„Die Anwendung hat unsere weltweiten Warenströme und unser komplexes Lagermanagement stark vereinfacht. So haben wir unsere Effizienz und unseren Umsatz gesteigert. Mit anderen Lösungen wäre das so nicht möglich gewesen.“

André Christ, Geschäftsführer, Haak & Christ GmbH

Die Herausforderung

Ob frisch, geräuchert oder tiefgekühlt – Haak & Christ importiert weltweit Seafood und Fisch. Unter dem Label H&C beliefert das Unternehmen Cash & Carry-Märkte oder baut für Kunden individuelle Eigenmarken mit breitem Angebotssortiment auf. Damit Beschaffung, Lagerung, Verpackung und Distribution reibungslos ablaufen, wollte Haak & Christ alle Prozesse miteinander verknüpfen – in einer einzigen Software.

Die Lösung

Geschäftsführer André Christ entschied sich für SAP® Business One. Damit steuern die Mitarbeiter beispielsweise ihr Tiefkühlager, das Herzstück des Unternehmens. Hier werden über 400 verschiedene Fischprodukte vorgehalten, die innerhalb eines Tages an über 300 Outlets geliefert werden. Mit Handscannern codieren Lagermitarbeiter die Paletten und senden die Daten über WLAN an die Software. So werden Produktart und -name sowie Mindesthaltbarkeit, Größe und Sortierung erfasst und dokumentiert. Auf dieser Datenbasis können Bestellungen nun umgehend kommissioniert, versendet und in Rechnung gestellt werden. Seit der Einführung der Software konnte Haak & Christ seinen Umsatz um 40 Prozent steigern, obwohl nur 25 Prozent mehr Mitarbeiter eingestellt wurden. Christ freut sich über seine Entscheidung: „Die Lösung kann mit uns wachsen – und wir mit ihr.“

Unser Partner in diesem Projekt

